



5º Foro de Economía



executive search advisors

**No busques trabajo, encuéntralo.
Todas las claves**

Buscar trabajo se ha convertido en algo complejo



.... CAMBIA EL CHIP

Todo el mundo cree que sabe buscar trabajo

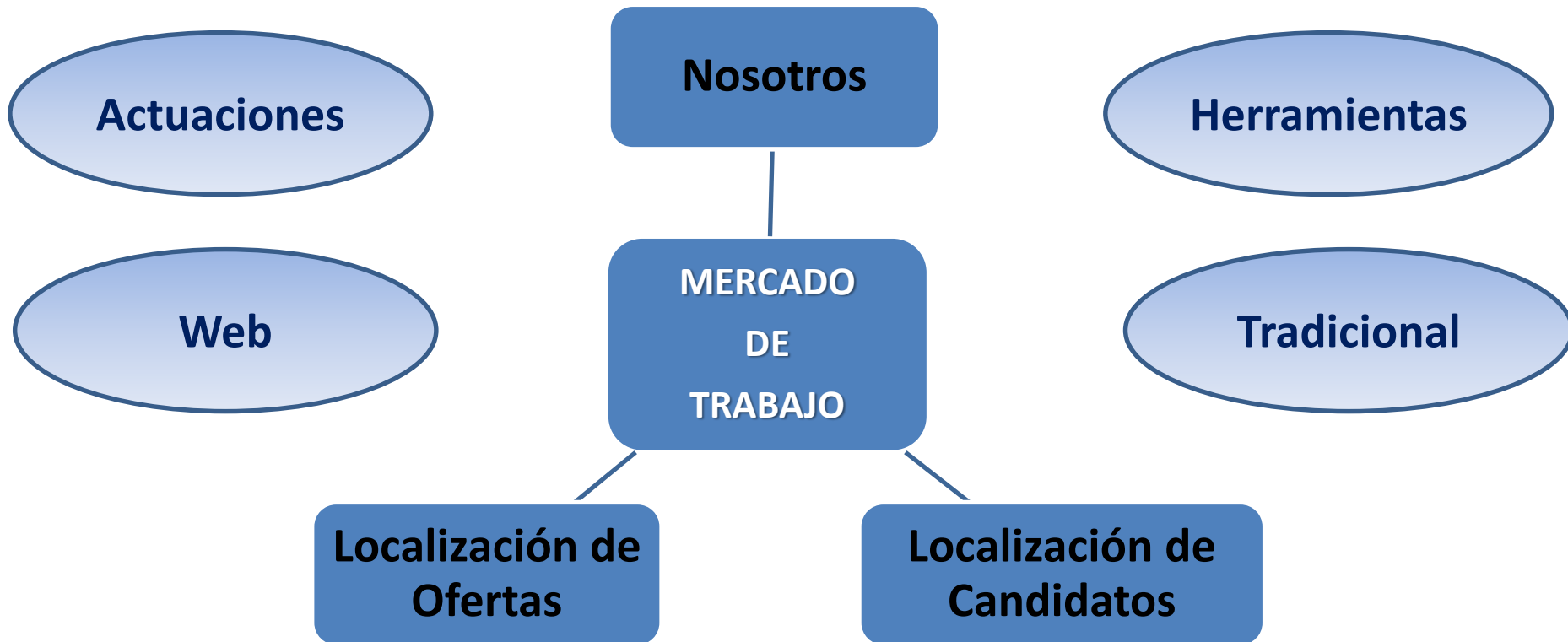
Buscar trabajo es un trabajo

Los errores se pagan

Ya no se busca trabajo como antes



El Mercado de Trabajo es un Sistema Complejo



RESPÓNDETE A ESTAS PREGUNTAS

- **¿Qué apporto?**
- **¿Dónde están los trabajos?**
- **¿Cómo me pongo en el mercado?**
- **¿Cómo consigo el trabajo?**

¿Qué apporto?

- ¿Quién soy?
- ¿Dónde quiero trabajar?
- ¿Dónde apporto valor?

AUTOCONOCIMIENTO

MI EMPLEABILIDAD

¿Dónde están los trabajos?

- **Mercado Abierto**
(20/30 %)

**DÓNDE BUSCAR LAS
OFERTAS**

HEADHUNTERS

- **Mercado oculto**
(70/80 %)

NETWORKING

¿Cómo me pongo en el mercado?

AUTOCANDIDATURA

CV

MARCA PERSONAL

¿Cómo consigo el trabajo?

LA ENTREVISTA



- Definición del producto
- Comunicación al público objetivo
- Puesta en el mercado
(Canales de comercialización)



El producto eres TÚ

CLAVES BÁSICAS

- Definición del producto
Autoconocimiento
- Comunicación al público objetivo
CV y Perfil en LinkedIn
- Puesta en el mercado (Canales de comercialización)
Autocandidatura
La entrevista

+Autoestima

OTRAS CLAVES

Definición del producto

Empleabilidad

+Dedicación

Mentalización

Disciplina

Método

Comunicación al público objetivo

Marca Personal

+Herramientas

Web 2.0

Puesta en el mercado

Networking

Mercado abierto

Head Hunters

Redes sociales

Comunicación verbal

Comunicación no verbal



executive search advisors

juan.seisdedos@trsearch.net

executive search advisors

TRS